

**EDITAL Nº 030/2025
CREDENCIAMENTO Nº 002/2025**

**RELAÇÃO DE INSCRITO
CONVOCAÇÃO PARA AULA EXPOSITIVA**

Área: Gestão e Comércio

Nome do Solicitante	Ordem de Inscrição	Subárea	Tema	Aula Expositiva (S/N)	Data/Hora /Local
G2M BPO CONSULTORIA LTDA	92º	<ul style="list-style-type: none"> • Atendimento e Recepção; Call Center (Operação e supervisão de telemarketing). • Gerenciamento de Equipe de Vendas; Gerência Comercial; Planejamento de Vendas; Representação Comercial; Técnicas de Vendas; Vendas Consultivas; Inside Sales; Vendedor, Estratégias de Atendimento Remoto para Vendas, Engajamento e Fidelização de Clientes no Digital; Estratégias de Negociação. • Marketing; Publicidade e Propaganda; Empreendedorismo Digital; Business Intelligence; Planejamento, coordenação e desenvolvimento de mídias digitais, Fundamentos de Growth, Estratégia Empresarial Growth Promotor de Vendas; Operador de Caixa; Serviços em Supermercados; Administração; Empreendedorismo e Inovação (modelagem de negócios, design thinking, desenvolvimento de MVPs, etc.); Gestão da Qualidade; Planejamento Estratégico, Gestão de Processos, Gestão por Competências: Soft Skills e Hard Skills; Ferramentas de Gestão. Gestão de Pessoas; Gestão de Conflitos; Relacionamento Interpessoal. 	-	N	-

- | | | | | |
|--|---|--|--|--|
| | <ul style="list-style-type: none">• Contabilidade; Finanças; Crédito e Cobrança; Faturamento; Precificação de produtos e serviços; Análise de custos.• Departamento Pessoal; Cálculos Trabalhistas e E-Social; Legislação. LGPD.• Gerenciamento de Projetos, Metodologia ágil em projetos; Gestão de Tempo: Como Ser Produtivo e Gerenciar Minha Rotina, Gestão de Equipes Remotas: o Que é e Como Implementar.• Gestão comercial e de vendas. Planejamento de vendas; métricas e KIPs de vendas.• Personal Organizer.• Gestão da Inovação.• Liderança Ágil.• Gestão colaborativa. | | | |
|--|---|--|--|--|

Natal, 13 de maio de 2026.

Angelica Maria Constantino de Moura
Comissão de Licitação do Senac-AR/RN